

3 Dicas Infalíveis Para
Ganhar Dinheiro
ONLINE



Tiago Bastos

“Se não pode subir a montanha, torne-se uma”.

3 Dicas Infalíveis Para Ganhar Dinheiro Online!

Por Tiago Bastos

Declaração De Ganhos Com O Uso De Nossos Produtos

A empresa "A Máquina De Vendas Online" não pode fazer garantias sobre a sua habilidade de ganhar dinheiro com as nossas ideias, informações, ferramentas ou estratégias. Tenha em mente que nada no site e seus produtos são algum tipo de "esquema fraudulento, pirâmide ou negócio ilegal" para ganhar dinheiro online. Também não trabalhamos com o conceito de "ficar rico rápido" com uso de artifícios e ferramentas ilegais.

Não garantimos que nossos clientes irão alcançar os mesmos resultados apresentados na apresentação do curso, uma vez que isso depende exclusivamente do trabalho e dedicação individual de cada um.

O que podemos garantir é sua satisfação com nossos treinamentos. Nós damos uma garantia incondicional de 30 dias em todos os produtos que vendemos, ou seja, se você não está feliz por qualquer razão, simplesmente peça pelo seu dinheiro de volta caso esteja no prazo da garantia. Você deve saber que todos os produtos e materiais que são feitos pela nossa empresa são feitos para propósitos educacionais e informacionais.

Nada no site "A Máquina De Vendas Online" e nos sites de produtos são uma promessa ou garantia de futuros rendimentos, e nós não fornecemos nenhum aconselhamento legal, médico ou de outras áreas profissionais.

Qualquer dado financeiro presente no site "Seu Primeiro Negócio Digital" e de seus produtos, são somente ilustrativos e não devem ser considerados como um ganho comum, ganho exato ou promessa de renda no futuro.

Tenha precaução e sempre consulte um advogado ou profissional para te aconselhar com informações ligadas à mudança de estilo de vida ou nos seus negócios.

Você é totalmente responsável pelas suas decisões, ações e resultados na vida, e através dos seus registros no site você concorda em não nos responsabilizar por qualquer decisão, ações, ou resultados a qualquer momento, em nenhuma circunstância. Caso ainda tenha alguma dúvida, entre em contato: tiagobastos@amaquinadevendasonline.com.br

Como Criar Seu Primeiro Negócio 100% Digital

Segredos Revelados Do Empreendedor Que Saiu Do Zero E Já Faturou Mais De Meio Milhão De Reais Em Menos De 1 Ano, Vendendo Produtos Digitais...

Olá, meu nome é **Tiago Bastos**, e quero lhe agradecer por ter confiado em meu site, e ter digitado seu e-mail para receber o acesso a este humilde guia.



Quero lhe dar os parabéns também, porque se você está neste momento aqui comigo, com certeza está preparado e motivado para ter uma vida com maior liberdade financeira, podendo trabalhar de qualquer lugar do mundo, precisando apenas de um computador e de uma conexão com a internet.

Motivação é o primeiro “sintoma” que todo grande empreendedor digital deve ter. Por isso eu digo, parabéns, de verdade!

Bom, antes de iniciar esta pequeno guia sobre como montar seu primeiro negócio digital, preciso contar um pouco de mim.

Sou empreendedor digital (ou seja, tenho negócios completamente online) há pelo menos 4 ou 5 anos, sendo que iniciei meus primeiros projetos quando eu tinha apenas 17 anos, isso em 2002.

Ao longo dos últimos anos, venho levando na internet alguns empreendimentos digitais, extremamente lucrativos (uma vez que dependem exclusivamente de um computador e de uma conexão com a internet).

Estes empreendimentos são sustentados por uma "máquina", que logo mais à frente vou lhe contar os detalhes...

Durante este tempo, errei e acertei muito. Ter um negócio online, completamente online, pode ser extremamente difícil, mas hoje eu conheço cada detalhe que torna isso possível, e por saber o verdadeiro caminho das pedras, hoje posso desfrutar de um ligeiro sucesso.

Este meu sucesso permitiu a mim ensinar a várias outras pessoas como criar negócios digitais, e como conquistar independência financeira, autonomia em trabalhar com o assunto que deseja, sem perder a liberdade de poder viajar em qualquer data do ano, e ainda assim trabalhar em qualquer lugar do mundo.

Então se você pretende criar seu primeiro negócio digital, antes, preciso lhe contar as 3 principais características que você necessita ter em sua personalidade, caso queira levar este projeto realmente à frente.

Vamos lá?

Dica 1) O Perfil Do Empreendedor De Sucesso

Visão



A primeira característica que todo empreendedor deve ter é a visão.

Com a visão certa você consegue enxergar exatamente o que você quer construir. Nenhum empreendedor teve sucesso com a visão errada.

Se você tem esta visão hoje, se você enxergar nitidamente e acredita ser possível construir um negócio digital, então você está com o primeiro passo dado.

Eu sempre vislumbrei grandes negócios digitais, e por isso em todos eles consegui transformar minha visão em algo sólido, porém virtualmente.

Sua visão vai moldar o tipo negócio que você deseja ter online, e como você poderá implementar o sistema que permite a sua existência.

Por isso, repito, se você hoje tem a visão de que é possível construir um negócio digital, como eu construí, e como vários alunos meus também conseguiram, então você com certeza está com o primeiro passo dado.

Coragem



Agora, a segunda característica é a seguinte: todo grande empreendedor tem coragem.

Se você possui a visão certa, porém falta-lhe a coragem em implementar esta sua visão, com certeza você vai fracassar.

Muitas pessoas acreditam em suas ideias, mas poucas tem coragem realmente de colocá-las em prática.

O fato é que feito é melhor do que perfeito. Muitas vezes a falta de coragem está associada ao perfeccionismo, inerente a qualquer pessoas.

Se pensamos em criar algo, e nos falta coragem para fazê-lo, com certeza foi porque imaginamos algo perfeito que talvez não possamos implementar.

Mas isso é um grande engano. Guarde isso para você e para a sua vida: feito é melhor do que perfeito.

Você não precisa saber realmente o que vai implementar, mas você deve ter a coragem em iniciar a implementar, ainda que imperfeitamente.

Se você não fizer hoje, alguém vai fazer por você amanhã. Reflita sobre isso. Feito é melhor que perfeito.

Por isso, a coragem é o segundo pilar que sustenta os grandes empreendedores digitais.

Persistência



Agora vem o terceiro e último pilar que faz um empreendedor ser bem sucedido: ser persistente.

Se você possui a visão, possui coragem, mas não persiste em seu projeto, de nada vai adiantar levá-lo a frente.

Todas as pessoas que possuem sucesso persistiram em seus projetos, porque acreditavam neles.

Michael Jordan, um famoso atleta de basquete, disse isso uma vez:

“Errei mais de 9.000 cestas e perdi quase 300 jogos. Em 26 diferentes finais de partidas fui encarregado de jogar a bola que venceria o jogo... e falhei. Eu tenho uma história repleta de falhas e fracassos em minha vida. E é exatamente por isso que sou um sucesso.”

Muitas pessoas desistem quando fracassam. Se você realmente quer ter sucesso com negócios digitais, vai precisar insistir muito em seu projeto, porque você vai falhar muitas e muitas vezes, como eu já falhei...

Dica 2) Como Criar Seu Primeiro Negócio Digital



Existem muitas maneiras de criar negócios digitais, mas meu intuito não é mostrar o que não funciona, mas sim o que realmente funciona.

Por isso vou direto ao ponto.

Há mais ou menos 4 ou 5 anos eu trabalho como produtor e afiliado de produtos digitais.

E o que são produtos digitais?

São cursos, palestras, video-aulas, ebooks, enfim, tudo o que pode ser empacotado em forma digital. No caso, eu vendo o conhecimento certo para as pessoas certas.

Vender produtos digitais possui diversos benefícios, dentre os mais importantes:

1. Você gera valor em seus clientes
2. Você pode transformar a vida dos seus clientes
3. Você pode vender diversos tipos de produtos digitais para pessoas diferentes
4. Você não precisa ter estoque (é tudo digital)
5. Você não precisa entregar o produto na casa do cliente (ou ele faz download ou ele acessa os vídeos do produto no site apropriado)
6. Você não precisa ter lugar físico para trabalhar (você trabalha com produtos digitais, logo, tudo o que vai precisar é de um computador e de uma conexão com a internet, e isso existe em qualquer lugar do mundo)
7. Você pode escalar seu negócio infinitamente (não existem limites aqui, porque não existem limites em vender estes produtos, porque não existem estoques, limites físicos, é tudo digital, é tudo online).

Atualmente eu faturó em média de R\$7.278,05 até R\$10.588,38 por semana vendendo produtos digitais na internet...

- Eu não trabalho com estoque.
- Eu vendo para qualquer pessoa em qualquer lugar do mundo.
- Eu trabalho em casa, na faculdade, nas minhas férias, em alto mar...
- Eu não tenho um ambiente físico para trabalho, um ambiente fixo (como um escritório). Eu não preciso disso. Tudo o que eu preciso é de um computador e de uma conexão com a internet.

Você ficou interessado neste tipo de negócio?

Dica 3) Um Novo Método Para Ganhar Dinheiro Online



Saiba que você está diante de uma oportunidade que está apenas começando no mercado brasileiro. Poucas pessoas sabem disso...

As pessoas que sabem, meus amigos e muitos conhecidos, ganham tão bem ou mais do que eu...

Este tipo de negócio digital existe nos EUA há pelo menos 10 anos, e só veio a ser explorado no Brasil há 2 anos por pouquíssimas pessoas (dá pra contar nos dedos os caras que começaram a trabalhar desta forma aqui).

Eu sei que você pode estar duvidando de tudo isso, e sei que está com várias e várias dúvidas. Com certeza está...

Mas eu fiz uma pequena apresentação especial onde revele mais detalhes sobre o que se trata este mercado de produtores/afiliados na venda de produtos digitais.

Aqui neste link você pode acessar o que eu chamo de “A Máquina De Vendas Online”:

<http://amaquinadevendasonline2.com.br/sistema-amvo2/>

Neste link você vai aprender o meu exato método para vender produtos digitais e faturar 5 dígitos por semana, tudo online, de forma automática e usando ferramentas grátis da internet.

Ou seja, a implementação de sua empresa (além de todos os benefícios), pode ser completamente grátis. Você não precisa pagar ferramentas caras, programadores, nem mesmo precisa ter um blog ou fazer anúncios.

Tudo o que este meu método vai lhe ensinar é com ferramentas gratuitas na internet, e com elas você pode com certeza iniciar seu primeiro negócio online.

Aqui eu tenho alguns testemunhos de alunos que já implementaram meu método e estão faturando online!

Então se você está interessado em saber mais sobre como funciona o meu método, por favor, vá neste link aqui e assista a minha apresentação:

<http://amaquinadevendasonline2.com.br/sistema-amvo2/>

Em caso de dúvidas, mande-me um e-mail: tiagobastos@amaquinadevendasonline2.com.br

Um grande abraço, e obrigado pela leitura!
Tiago Bastos

“Se não pode subir a montanha, torne-se uma.”